

Vision

Menschen arbeiten über Unternehmens- und Staatsgrenzen hinweg interkulturell zusammen, um gemeinsam Lösungen für eine lebenswerte Zukunft auf dieser Erde zu schaffen.

Philosophie

Unsere Kunden sollen durch unsere Dienstleistungen und Netzwerke ihr Geschäft noch erfolgreicher gestalten als bisher.
Durch eine erfolgsorientierte, partnerschaftliche Zusammenarbeit werden gemeinsam Marktanteile ausgebaut und Arbeitsplätze gesichert.

Wir wollen, dass Sie erfolgreich sind.



Der Mensch ist der entscheidende Erfolgsfaktor bei jeder unternehmerischen Tätigkeit. J.K.



e2b Unternehmensservices GmbH
Am Ortfelde 55
30916 Isernhagen
Tel. +49 511 270 60 800
Mobil +49 171 343 3737
e2b@e2b.de
www.e2b.de

UNTERNEHMENSPRÄSENTATION

Bedarf

Märkte verändern sich, werden globaler - schneller - interessanter. Daraus ergeben sich ständig neue Anforderungen an Ihr Unternehmen, Ihre Mitarbeiter und auch für Ihre Kunden. Neue Produkte und Dienstleistungen müssen schnell in den Märkten positioniert, zielgruppengerecht aufbereitet und vermarktet werden. Um erfolgreich im Markt zu bleiben, bedarf es einer ständigen Beobachtung und Anpassung der eigenen Leistungsfähigkeit. Kunden und Interessenten von der eigenen Leistungsfähigkeit zu überzeugen ist ein ständiger Prozess.

Wir begleiten diesen Prozess in folgenden Geschäftsfeldern:

Business Guide Für Ihre Geschäfte in Russland, Ukraine, Kasachstan, Georgien wird Ihnen der Kundenzugang vereinfacht.

Breitbandinitiative Wir bieten ein innovatives Lösungskonzept für die Versorgung von Haushalten und Betrieben mit Breitbandanschlüssen.

Energieinitiative Der vernünftig und hocheffiziente Umgang mit alternativen Energieressourcen ist eine der zentralen Herausforderungen an unsere und nachfolgende Generationen. Fordern Sie die effizientesten Lösungen.

Innovationsmarketing Nur die außergewöhnlichsten Ideen und Konzepte, sind gut genug, um Ihre Botschaften nachhaltig bei Ihren Interessenten und Kunden zu platzieren.

Seminare „Erst wenn lernen zum Erlebnis wird, wird alles Gelernte gut in Erinnerung bleiben“. Dies erleben Sie in unseren Seminaren.

Unternehmensberatung Mit Coaching, Businessplänen, Interim Management, Projektmanagement und Vertriebskonzepten bieten wir Ihnen Leistungen, die Ihre Geschäfte unterstützen.

Leistung

- ◆ Erstellung von strategischen Businessplänen
- ◆ Strategisches Coaching
- ◆ Entwicklung von Verkaufs-Strategien
- ◆ Vertriebsstrukturen optimieren
- ◆ Marketingstrategien entwickeln
- ◆ Kunden und Mitarbeiter Events organisieren und durchführen
- ◆ Interim Management
- ◆ Situation- und Bedarfsanalyse erstellen
- ◆ Lastenhefte für Produktbeschaffung erstellen
- ◆ Imagefilme erstellen
- ◆ Prozessabläufe optimieren (Einkauf, Organisation, Vertrieb)
- ◆ Trainings- und Qualifizierungsmaßnahmen durchführen

Nutzen

Nach Erarbeitung der Strategien begleiten wir Sie bei der Realisierung und stellen damit eine schnelle und kostengünstige Umsetzung sicher. Ihre Mitarbeiter lernen neue Vorgehensweisen kennen und erhalten Impulse um diese direkt bei Ihren täglichen Aufgaben selbstständig anzuwenden. Damit sichern Sie nachhaltig den Geschäftserfolg Ihres Unternehmens.

Mit einer offenen und fairen Kommunikation und Information motivieren wir alle Beteiligten zu optimaler Leistung.

