



# ***UNTERNEHMENSPRÄSENTATION***

## Vision

Menschen arbeiten über Unternehmens- und Staatsgrenzen hinweg interkulturell zusammen, um gemeinsam Lösungen für eine lebenswerte Zukunft auf dieser Erde zu schaffen.

## Philosophie

Unsere Kunden sollen durch unsere Dienstleistungen und Netzwerke ihr Geschäft noch erfolgreicher und wirtschaftlicher gestalten als bisher. Durch eine erfolgsorientierte, partnerschaftliche Zusammenarbeit werden gemeinsam Marktanteile ausgebaut, Arbeitsplätze gesichert und neue Arbeitsplätze geschaffen.

In folgenden Geschäftsfeldern sind wir tätig und bieten Ihnen Dienstleistungen und Beratung an:

Business Guide

Erlebnis- und  
Eventmarketing

Breitbandinitiative

Seminare

Energieinitiative

Unternehmensberatung

Sie suchen Geschäftskontakte in [Russland](#), [Kasachstan](#), [Georgien](#) oder der [Ukraine](#)?

Sie brauchen Unterstützung bei der Kontaktaufnahme, Übersetzungen, Verhandlungen, Vertragsgestaltung und interkulturellen Aspekten?

e2b verfügt über exzellente Verbindungen in viele Schlüsselbranchen der oben genannten Länder.

Über unseren Business Guide wird Ihnen der Zugang zu Ihrer Zielgruppe oder dem Zielmarkt vereinfacht.

Der persönliche Kontakt und das Vertrauen zu den handelnden Menschen spielt in diesen Regionen eine wesentliche Rolle.

Um die Erfolgsaussichten Ihrer Auslandsaktivitäten signifikant zu erhöhen bieten wir Ihnen folgende Leistungen an.

## Leistungen:

Kontaktaufnahme im Zielmarkt über unser persönliches Netzwerk

Organisation und Planung der Geschäftsreise

Begleitung und Koordination vor Ort

Moderation bei Verhandlungen mit Kunden, Partnern, Behörden

Dolmetscherleistungen

Länderspezifische betriebswirtschaftliche Beratung

Unterstützung bei der Überwindung kultureller Unterschiede

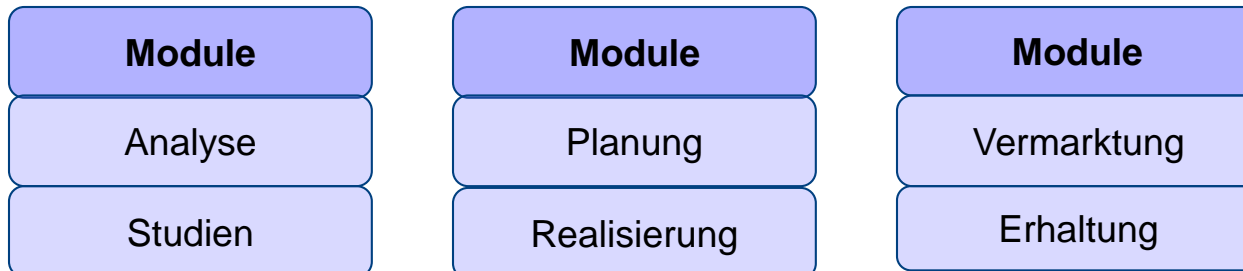
Das Team von e2b hat jahrzehntelange Erfahrung in der Netzplanung.

Seit zwei Jahren setzen wir uns intensiv mit Lösungskonzepten zur Versorgung von Haushalten mit Breitbandanschlüssen auseinander.

Wir haben ein Konzept entwickelt, dass einen nachhaltigen Nutzen bringt für:



Wir bieten unsere Leistung in einzelnen Modulen an:



Der vernünftige und hocheffiziente Umgang mit alternativen Energieressourcen ist eine zentrale Aufgabe dieser und nachfolgender Generationen.

Deswegen setzen wir uns mit Projekten auseinander, in denen alternative Energien eingesetzt werden. Dafür bieten wir folgende Leistungen an:

## Konzepterstellung

e2b analysiert, welche alternative Energieform für das Projekt am effizientesten ist

## Planung

e2b plant Abläufe zur Realisierung des Projektes

## Realisierung

e2b stellt den Projektmanager zur Verfügung, der die Vorgaben der Planung umsetzt

## Betrieb

e2b stellt lokale Service-Dienstleister bereit, die die Verfügbarkeit der Anlage sicherstellt

Wir entwickeln außergewöhnliche Ideen und Konzepte, damit für Ihr Unternehmen und für Ihre Botschaften bei Ihren Kunden ein hoher Erinnerungswert entsteht. Hiermit werden Ihre Geschäftschancen nachhaltig positiv unterstützt.

Kunden und Interessenten von der eigenen Leistungsfähigkeit zu überzeugen ist ein ständiger Prozess.

Wir unterstützen diesen Prozess durch drei Segment und sichern langfristig Ihren Unternehmenserfolg.

Kundenbegeisterungsprogramme

Eventmarketing

Medienmarketing

Mit unseren Kundenbegeisterungsprogrammen schaffen wir Marktplätze für Beziehungen und Sie knüpfen darauf neue Kontakte. Ihre Kunden sind begeistert und Ihre Mitarbeiter motiviert.

Einzigartige Erlebnisse öffnen den Dialog und verstärken emotional die Partnerschaft.

Unsere Kundenbegeisterungsprogramme hinterlassen einen nachhaltigen, positiven Erinnerungswert bei den Teilnehmern.



**Besuch im Bundeskanzleramt**



**Jemenitisches Fest**



Sie möchten ein Produkt oder eine Dienstleistung nachhaltig im Markt positionieren? Sie möchten dies auf eine Art und Weise tun mit der Sie sich von Ihren Wettbewerbern positiv abheben?

Wir entwerfen innovative Konzepte, die Ihre Botschaften erlebbar machen und begeistern die Kunden mit perfekter Umsetzung. Dabei sehen wir Events immer als Teil Ihrer Unternehmenskultur und Kommunikationsstrategie.



**Musical Event**



**Produktpromotion**



e2b bietet künstlerisch gestaltete Image-, Produkt-, Werbe- und Lehrfilme sowie auch Musikpräsentationen.

Wir realisieren innovative Medienlösungen, die Ihre Kunden und Sie begeistern.



*Erst wenn lernen zu einem Erlebnis wird, wird alles Gelernte gut in Erinnerung bleiben! Jürgen Kreyenberg*

Deshalb werden die Seminare von e2b an außergewöhnlichen Orten durchgeführt, um Situationen zu schaffen, die die Menschen Ihres Unternehmens zu neuen Ideen und innovativen Vorgehensweisen inspirieren. Dadurch erlangen sie innerhalb kurzer Zeit neue Sichtweisen und Impulse für Ihr Geschäft, um dieses zu sichern und auszubauen. Folgende Seminare werden angeboten:

Führungstraining

Interkulturelles Training

Teamtraining

*Der Mensch ist der entscheidende Erfolgsfaktor bei jeder unternehmerischen Tätigkeit. Jürgen Kreyenberg*

Als Unternehmensberatung bieten wir folgende Leistungen an:

Businessplan

Interim Management

Projektmanagement

Strategisches Coaching

Marktanalysen

Wettbewerbsanalysen

Bedarfs- Situationsanalyse

Vertriebskonzepte

Ein Businessplan ist in unterschiedlichen Phasen eines Unternehmen wichtig und hat in jeder Phase eine andere Zielsetzung.

Grundsätzlich dient ein Businessplan zur Unternehmenssteuerung.

Der Businessplan ist sozusagen die "Straßenkarte" auf der die Unternehmensleitung erkennen kann, wie das Unternehmen von A nach B zu steuern ist.

Für Unternehmensgründer ist der Businessplan eine Grundvoraussetzung, um den unternehmerischen Erfolg zu sichern.

Für ein etabliertes Unternehmen ist der Businessplan hilfreich, um das Unternehmen strategisch zu steuern, zu stabilisieren, einen Finanzierungsbedarf durch Investoren oder durch Banken zu erhalten und letztlich auch, um den unternehmerischen Erfolg belegen zu können.

## Einsatzbereiche der Interim Manager

Die Interims-Manager werden entsprechend der Anforderung speziell ausgewählt, um eine hohe Effizienz bei der Aufgabenlösung sicherzustellen. Die Einsatzzeiträume werden entsprechend Ihrer Vorgaben von vornherein zielorientiert vereinbart.



## Vorteile des Interimsmanagements

Sie benötigen für einen begrenzten Zeitrahmen einen flexiblen und effizienten Manager?

e2b bietet Ihnen für Ihre Aufgabenstellung einen Manager auf Zeit.

Die Vorteile des Interimsmanagements sind:

Kurzfristige Verfügbarkeit

Einsatzintensität  
ausschließlich  
entsprechend der  
betrieblichen  
Notwendigkeiten

Unternehmensspezifische  
Lösungen

Unmittelbare Umsetzung

Hohes Engagement

Aufgabenbezogene  
Vertragsgestaltung

Projekte mit wirtschaftlichen Risiken, zeitkritischen Realisierungszeiträumen und komplexen technischen Anforderungen nehmen in der heutigen Geschäftswelt ständig zu. Markt, Wettbewerb, Kostendruck und steigende Kundenansprüche fordern permanente Höchstleistungen von allen Beteiligten. Ein Projektleiter soll die Projektziele in Bezug auf folgende Kriterien vertragskonform bearbeiten:

**Termine**

**Kosten**

**Inhalt**

**Umfang**

e2b stellt Projektmanager/innen (GPM Qualifiziert bis Level B) für die Laufzeit eines Projektes zur Verfügung. Unsere Projektleiter haben nationale und internationale Projekte erfolgreich gemanagt und die vereinbarten Qualitätsansprüche erreicht. Es werden folgende Projektphasen unterstützt:

Projektstrukturen festlegen

Projektvorgaben und Teilziele beschreiben

Statusberichte über den Projektverlauf erstellen

Risiken aufzeigen, behandeln und die Verantwortungen personifizieren

Im Rahmen des Strategischen Coaching werden wir auf Basis unseres Methodenwissens gemeinsam mit Ihnen die komplexe Netzwerke und Strukturen in Unternehmen logisch analysieren, effektive Strategien herausarbeiten und deren Umsetzung in der Praxis begleiten.

Ziel des strategischen Coachings ist eine Stabilisierung und Unterstützung des unternehmerischen Erfolges durch Hilfe zur Selbsthilfe.

Folgende vier Punkte werden in dem strategischen Coaching behandelt:

Potentialanalyse

SWOT - Analyse

Finanzplanung

Meilensteinplanung

Neue Produkte und Dienstleistungen müssen schnell in den Märkten positioniert, zielgruppengerecht aufbereitet und verkauft werden, um die getätigten Investitionen zu sichern. Ein effizienter Vertrieb ist eine der entscheidenden Erfolgskomponenten. e2b bietet zwei spezifische Vertriebservices an:

## Vertriebsunterstützung

Entsprechend Ihrer Produkte und Dienstleistungen entwickelt e2b neue Vertriebsideen und coacht die vorhandenen Vertriebseinheiten, um einen noch effizienten Marktzugang zu schaffen.

## Marktzugang

e2b stellt Ihnen ein Netzwerk zur Verfügung, über das Sie schnell, vertrauensvoll und kostengünstig Ihr Unternehmen positionieren können.

Interkulturelle Kommunikationsfähigkeit gehört zu den Schlüsselqualifikationen für eine erfolgreiche internationale Markterschließung.

Verschiedene kulturelle Wertorientierungen und kulturspezifische Unterschiede im Handlungs- und Gesprächsverhalten führen oftmals zu Missverständnissen, die einer erfolgreichen Geschäftsbeziehung entgegenstehen.

Dieses Seminar lädt ein, die Herausforderung anzunehmen, trotz minimaler Ressourcen neue Märkte zu gestalten.

Das Seminar wird durch Frau Prof. Dr. Y. Schoper von der Hochschule Mannheim wissenschaftlich begleitet.

## Managetamine für Leistungsträger

Das Managen von anspruchsvollen, unternehmensübergreifenden Projekten gehört zu den komplexen Herausforderungen.

Meist müssen in kurzer Zeit Lösungen gefunden werden, wenn sich die Parameter Markt, Wettbewerb, Kundenansprüche, Kosten verschieben.

Veränderungen der Rahmenbedingungen durch die Unternehmensführung erfordern teilweise kurzfristige Anpassung.

Allen Anforderungen in komplexen Projekten ist gemeinsam, dass es für die individuellen Fragestellungen nur spezifische Lösungen geben kann.

## Konzept

Durch die Kombination von Supervision bzw. Coaching und kollegialer Beratung wird die Managementkompetenz erhöht.

Die Themen reichen dabei von der Organisationsbetrachtung über die Dynamik von Teams und Konfliktbewältigung bis zum Stressabbau.

Die analytischen Reflektionen der eigenen Projekte und das konstruktive Feedback sind Bestandteile dieser anspruchsvollen Beratungsreihe.

Neue Möglichkeiten des professionellen Handelns ergeben sich in der Auseinandersetzung mit der eigenen Arbeit und im Erfahrungsaustausch mit den Seminarteilnehmern.

Dadurch wird ein wichtiger Beitrag für die Qualitätssicherung zukünftiger Projektarbeit gewährleistet.



In den Geschäftsfeldern bieten wir folgende Dienstleistungen an:

Businessplan erstellen

Coaching

Marktanalyse

Wettbewerbsanalyse

Marketingstrategien entwickeln

Situationsanalyse

Vertriebskonzepte erstellen

IST Situation erheben

Finanzplan erstellen

Lastenhefte erstellen

Imagefilme erstellen

Events organisieren und durchführen

In den Geschäftsfeldern bieten wir folgende Dienstleistungen an:

Prozessabläufe optimieren (Einkauf, Organisation, Vertrieb)

Trainings- und Qualifizierungsmaßnahmen durchführen

Vertragsgestaltung und Vertragsverhandlung begleiten

Projektmanager zertifiziert nach GPM bis Level B